

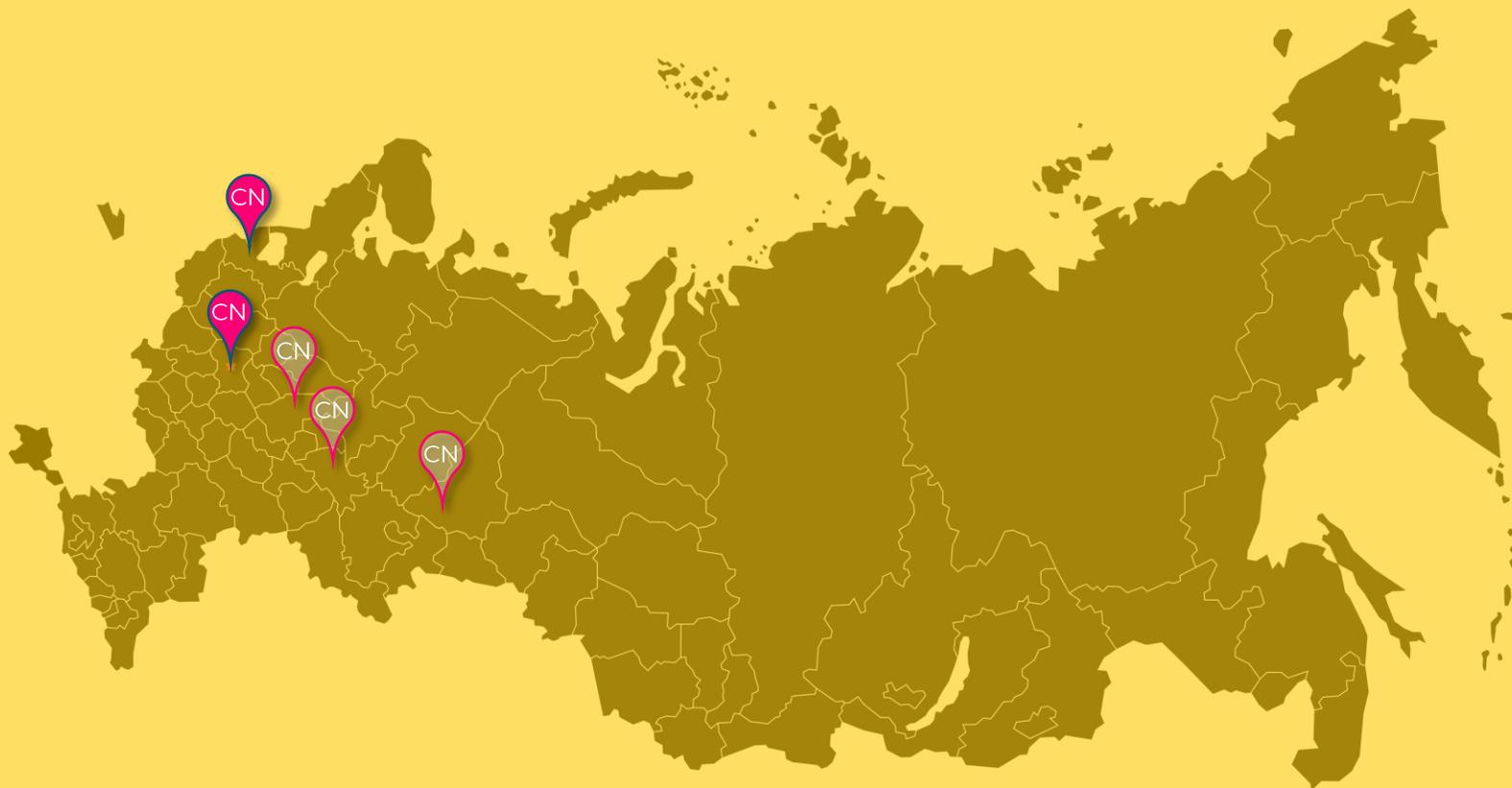
# CITY NAILS

**СЕТЬ СТУДИЙ КРАСОТЫ КОМФОРТ КЛАССА**

**55 действующих студий**

---

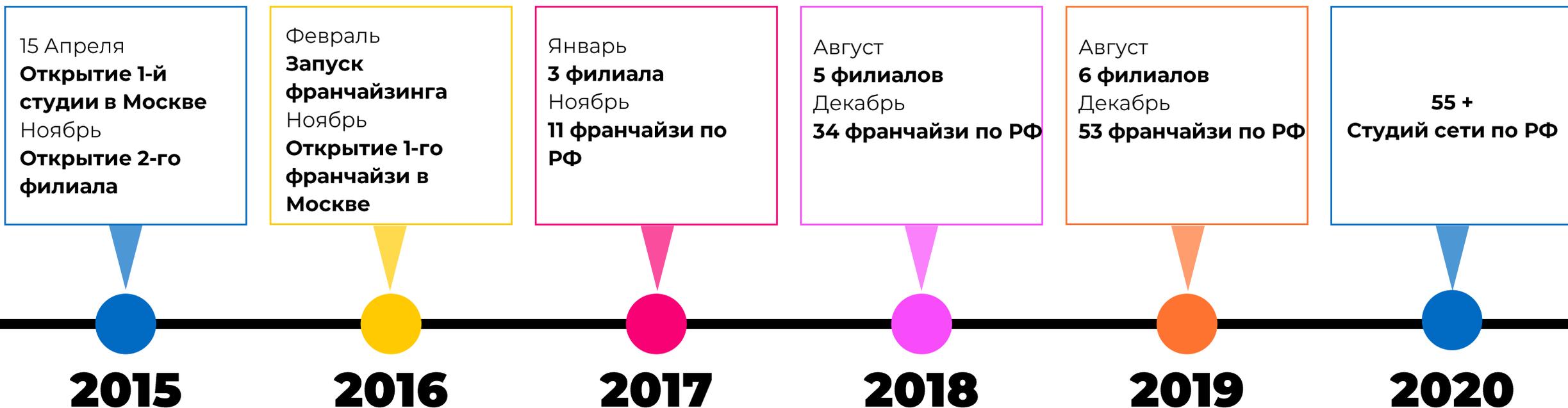
# УСПЕШНАЯ СЕТЬ В РОССИИ



**6** собственных студий

**50 +** студий партнеров по РФ

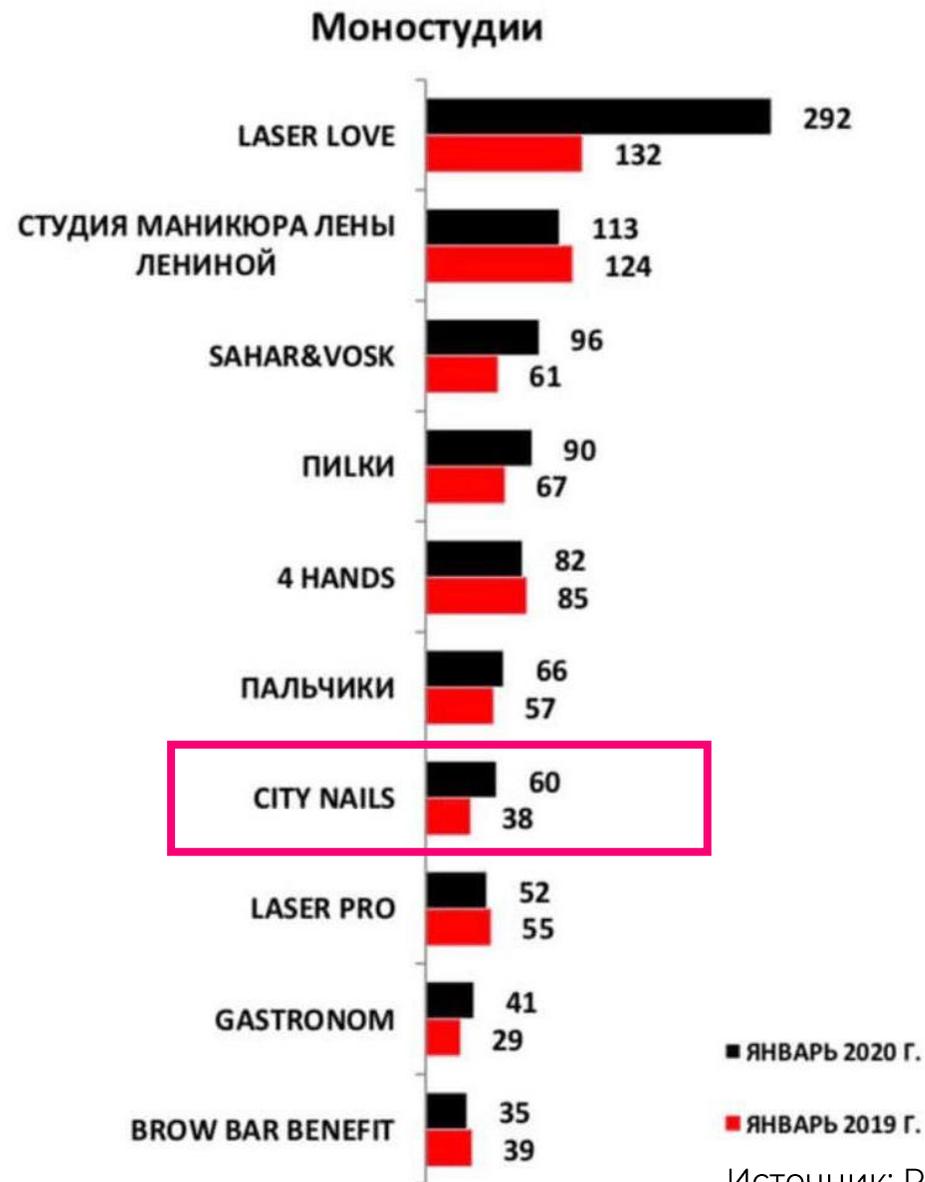
# ДИНАМИКА РАЗВИТИЯ





РБК  
ИССЛЕДОВАНИЯ  
РЫНКОВ

**CITY NAILS** входит в **ТОП-10**  
ведущих сетей на  
российском рынке по  
количеству точек



Источник: РБК 2020

# CITY NAILS ДЛЯ ПАРТНЕРА



- ✓ Высокий лимит доверия: развитая сеть студий гарантирует качество услуг
- ✓ Полное содействие по всем ключевым вопросам с момента подписания договора
- ✓ Выверенные технологии по открытию новой студии и ее эффективной работе
- ✓ Единое маркетинговое сопровождение бренда
- ✓ Закупка материалов и оборудования для партнеров на особых льготных условиях
- ✓ Грамотная система обучения и подготовки персонала для сети

**Полное сопровождение бренда для достижения максимального результата**

# ФРАНШИЗА CITY NAILS



**от 2,0 до 3,5 млн.руб\***

стартовые вложения

**от 390-690 тыс.руб \***

паушальный взнос

**от 8-10 месяцев**

срок окупаемости

**5%**

роялти



\*зависит от размера города и планировки помещения

# ФОРМАТЫ СТУДИЙ ДЛЯ ОТКРЫТИЯ

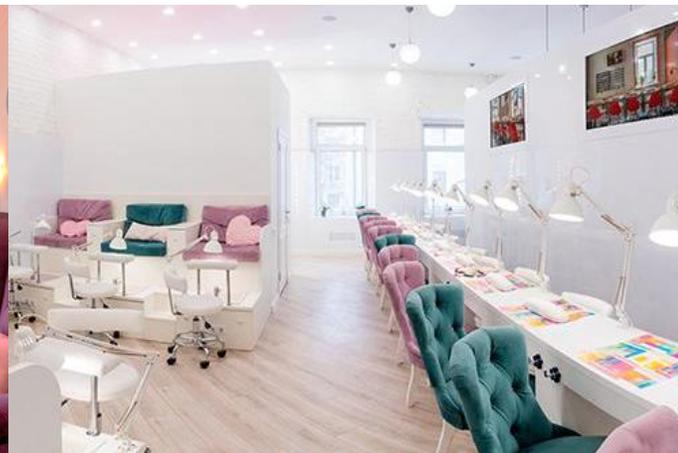
## МАЛАЯ СТУДИЯ



## СРЕДНЯЯ СТУДИЯ



## БОЛЬШАЯ СТУДИЯ



Площадь

25-40 кв.м

40-60 кв.м

60-120 кв.м

Электроснабжение

5 кВт

10 кВт

15 кВт

Подвод воды

обязателен

обязателен

обязателен

**ВЫБОР ЗА ВАМИ!**

# Затраты на запуск студии CITY NAILS



## Студия 25-40 кв.м

Помещение аренда/ремонт	705 000
Мебель и оборудование на 9 рабочих мест	515 000
Рабочие материалы	275 000
Прочие расходы	150 000
Паушальный взнос	490 000
<b>Рабочие места</b>	
Мастер по маникюру	6
Мастер по педикюру	3
<b>Итого инвестиций:</b>	<b>2 135 000</b>

## Студия 40-60 кв.м

Помещение аренда/ремонт	880 000
Мебель и оборудование на 14 рабочих мест	610 000
Рабочие материалы	315 000
Прочие расходы	150 000
Паушальный взнос	590 000
<b>Рабочие места</b>	
Мастер по маникюру	8
Мастер по педикюру	4
Мастер по депиляции	2
<b>Итого инвестиций:</b>	<b>2 545 000</b>

## Студия 60-120 кв.м

Помещение аренда/ремонт	1 040 000
Мебель и оборудование на 22 рабочих места	930 000
Рабочие материалы	380 000
Прочие расходы	175 000
Паушальный взнос	690 000
<b>Рабочие места</b>	
Мастер по маникюру	12
Мастер по педикюру	6
Мастер по депиляции	1
Мастер по наращиванию ресницы/брови/перманент	1
Парикмахер/стилист	1
Косметолог/массажист	1
<b>Итого инвестиций:</b>	<b>3 215 000</b>

## СРОК ОТКРЫТИЯ СТУДИИ 45-60 дней!

\* ВАЖНО! Расчет произведен для Москвы и МО, для регионов РФ стоимость ниже!

\* более подробная смета на открытие студии по запросу

# ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ студии на 25-40 кв.м



	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N	O	P	Q	R	S	T					
1	<b>4.ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ студии СН до 40 кв.м</b>																								
2	Период (месяц)				1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	1-й год								
3	<b>I. Инвестиции</b>				Окупаемость (возврат инвестиций) 9 месяцев																				
4	Паушальный взнос				490 000																				
5	Инвестиции в оборотный капитал				1 645 305																				
6	<b>Выручка от реализации проекта</b>				1-й год	2-й год	3-й год	841 650	950 250	1 122 200	1 221 750	1 402 750	981 925	1 013 600	1 122 200	1 221 750	1 402 750	1 629 000	1 683 300	14 593 125					
7					14 593 125	15 706 275	15 706 275	841 650	950 250	1 122 200	1 221 750	1 402 750	981 925	1 013 600	1 122 200	1 221 750	1 402 750	1 629 000	1 683 300	14 593 125					
8	<b>Количество услуг маникюров/педикюров</b>				837 000	945 000	1 116 000	1 216 000	1 395 000	976 500	1 008 000	1 116 000	1 216 000	1 395 000	1 620 000	1 674 000	14 512 500								
9	количество раб.мест маникюр/педикюр				9	9	9	9	9	9	9	9	9	9	9	9	9	9	9	9					
10	Средний чек 1-й услуги маникюра/педикюра				1 260	1 260	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250					
11	Доход с продажи сопутствующих товаров				4 650	5 250	5 200	5 750	7 750	5 425	5 600	5 200	5 750	7 750	9 000	9 300	80 625								
12	<b>Текущие расходы</b>				1-й год	2-й год	3-й год	680 888	734 371	890 118	953 151	1 055 872	877 168	832 472	901 305	977 001	1 055 872	1 207 522	1 234 288	11 400 024					
13	<b>1. Постоянные</b>				2 650 694	3 351 502	3 351 502	127 400	117 600	212 480	228 826	237 676	240 483	218 217	223 847	252 475	237 676	278 987	276 952	2 650 694					
14	1.1 Роялти, 5%				0	0	56 110	51 088	70 138	49 096	50 680	56 110	51 088	70 138	51 450	84 165	84 165	640 061							
15	1.2 Аренда помещения				105 000	105 000	105 000	105 000	105 000	105 000	105 000	105 000	105 000	105 000	105 000	105 000	105 000	105 000	105 000	1 250 000					
16	1.3 ТО оборудования/ремонт				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	30 000	0	30 000						
17	1.4 Интернет, телефония				5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	60 000					
18	1.5 Маркетинг сети, ведение РК				0	0	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	150 000					
19	1.6 Программное обеспечение (приложение CITY NAILS)				9 900																	9 900			
20	1.7 Сервис онлайн-записи (YClients)				2 600	2 600	2 600	2 600	2 600	2 600	2 600	2 600	2 600	2 600	2 600	2 600	2 600	2 600	2 600	30 000					
21	1.8 Взносы за ИП 39000 руб. в год* для Москвы и МО							9 000																	9 000
22	1.9 Взносы за патент 59400 руб. в год*для Москвы и МО							14 850																	14 850
23	1.10 Бухгалтерский / Кадровое обслуживание (рекомендовано)				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0					
24	1.11 Административные и хол. расходы				5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	60 000					
25	1.12 Начисления на заработную плату (МРОТ-1/2 ставки)				0	0	35 037	35 037	35 037	35 037	35 037	35 037	35 037	35 037	35 037	35 037	35 037	35 037	35 037	315 333					
26	<b>2. Переменные</b>				8 749 330	9 262 236	9 262 236	563 486	616 871	677 658	724 627	818 197	636 883	614 255	677 658	724 627	818 197	628 635	668 737	8 749 330					
27	2.1 Расходные материалы				0	78 020	89 778	97 740	112 220	78 554	81 088	89 778	97 740	112 220	130 320	134 964	1 100 116								
28	2.2 Фонд заработной платы				511 965	496 875	540 020	576 675	651 775	513 438	487 780	540 020	576 675	651 775	738 900	763 530	7 049 408								
29	2.2.1 Мастера (с 3-го месяца 40% от оказанных услуг)				418 500	400 380	449 400	486 000	558 000	419 608	403 200	449 400	486 000	558 000	648 000	660 600	5 948 345								
30	2.2.2 Администратор (оплад+10% с продажи товаров)				77 265	78 525	78 120	78 675	78 278	78 043	79 850	78 120	78 675	78 278	78 000	78 430	600 963								
31	2.2.3 Управляющий				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0									
32	2.2.4 Уборщица (500 руб. ежедневно)				16 500	16 000	16 500	16 000	16 500	16 500	14 000	15 500	15 000	15 500	15 000	15 500	15 500	16 500	16 500	182 500					
33	2.3 Рекламный бюджет				10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	120 000					
34	2.4 Банковские расходы (ведение счета+1,8% эквайринг)				13 105	14 473	16 840	17 894	20 175	14 872	16 271	18 640	17 894	20 175	23 025	23 710	213 873								
35	2.5 Коммунальные услуги (электроэнергия+вода)				10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	120 000					
36	2.6 Прочие расходы				8 417	9 503	11 222	12 218	14 028	9 819	10 136	11 222	12 218	14 028	16 290	16 833	145 931								
37	<b>IV. Чистая прибыль</b>				3 188 263	3 087 330	3 087 330	180 784	215 879	232 082	208 599	348 878	104 759	181 128	220 895	244 749	348 878	421 478	444 174	3 188 263					
38	Прибыль				160 784	215 879	232 082	268 569	348 878	104 759	181 128	220 895	244 749	348 878	421 478	449 011	3 183 101								
39	Налоги УСН (6% с продажи товаров)																				4 838				
40	<b>V. Операционный денежный поток</b>				3 188 263	3 087 330	3 087 330	180 784	215 879	232 082	208 599	348 878	104 759	181 128	220 895	244 749	348 878	421 478	444 174	3 188 263					
41	<b>VI. Инвестиционный поток</b>																				2 135 305				
42	<b>VII. Чистый денежный поток</b>				1 052 958	3 087 330	3 087 330	-1 974 541	-1 758 862	-1 526 580	-1 257 981	-911 102	-808 344	-625 216	-404 321	-159 572	187 307	808 784	1 052 958	1 052 958					

Оборот за 1 год 14 600 000

Выход на точку безубыточности 1 мес.

Окупаемость (возврат инвестиций) 9 мес.

Чистая прибыль за 1 год 1 050 000

\* ВАЖНО! Расчет произведен для Москвы и МО, для регионов РФ стоимость ниже!

\* более подробная финансовая модель (фин.план на 3 года) по запросу

# ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ студии на 40-60 кв.м



4. ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ студии СН до 60 кв.м				Период (месяц)												1-й год
				1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	1-й год
I.	<b>Инвестиции</b>			Окупаемость (возврат инвестиций) 7 месяцев												
	2 544 156															
	Паушальный взнос			900 000												
	Инвестиции в оборотный капитал			1 954 156												
II.	<b>Выручка от реализации проекта</b>															
	1-й год	2-й год	3-й год	1 139 638	1 323 450	1 595 493	1 985 175	2 279 275	1 595 493	1 646 960	1 823 420	1 985 175	2 279 275	2 646 900	2 735 130	23 035 383
	23 035 383	25 520 528	25 520 528	1 139 638	1 323 450	1 595 493	1 985 175	2 279 275	1 595 493	1 646 960	1 823 420	1 985 175	2 279 275	2 646 900	2 735 130	23 035 383
III.	<b>Расходы</b>															
	1-й год	2-й год	3-й год	1 085 501	1 183 211	1 319 594	1 512 445	1 677 884	1 372 056	1 319 892	1 426 224	1 530 265	1 677 884	1 947 439	1 952 955	17 990 839
1.	<b>Постоянные</b>			4 526 073												
1.1	Роялти, 5%			0												
1.2	Аренда помещения			180 000												
1.3	ТО оборудования/ремонт			0												
1.4	Интернет, телефония			5 000												
1.5	Маркетинг: сети, ведение РК			20 000												
1.6	Программное обеспечение (приложение CITY NAILS)			9 900												
1.7	Сервис онлайн-записи (YClients)			2 500												
1.8	Взносы за ИП: 36000 руб. в год* для Москвы и МО			9 000												
1.9	Взносы за патент 59400 руб. в год* для Москвы и МО			14 850												
1.10	Бухгалтерский / Кадровое обслуживание (рекомендовано)			20 000												
1.11	Административные и хозяйственные расходы			10 000												
1.12	Начисления на заработную плату (МРОТ-1/2 ставки)			0												
2.	<b>Переменные</b>			13 464 866												
2.1	Расходные материалы			0												
2.2	Фонд заработной платы			774 845												
2.2.1	Мастера (с 4-го месяца 40% от оказанной услуги)			681 458												
2.2.2	Администратор (онлайн+10% с продажи товаров)			77 888												
2.2.3	Управляющий			0												
2.2.4	Уборщица (500 руб. ежедневно)			16 500												
2.3	Рекламный бюджет (индивидуальный)			20 000												
2.4	Банковские расходы (ведение счета+1,5% эквайринг)			16 859												
2.5	Коммунальные услуги (электроэнергия+вода)			15 000												
2.6	Прочие расходы			11 396												
IV.	<b>Чистая прибыль</b>			5 039 744												
	5 039 744	5 561 620	5 561 620	54 137	180 239	275 896	472 730	801 511	223 437	327 068	397 196	448 880	801 511	699 461	777 475	5 039 744
	5 039 744	5 561 620	5 561 620	54 137	180 239	275 896	472 730	801 511	223 437	327 068	397 196	448 880	801 511	699 461	777 475	5 039 744
V.	<b>Операционный денежный поток</b>			5 039 744												
	5 039 744	5 561 620	5 561 620	54 137	180 239	275 896	472 730	801 511	223 437	327 068	397 196	448 880	801 511	699 461	777 475	5 039 744
VI.	<b>Инвестиционный поток</b>			2 544 156												
	2 544 156															2 544 156
VII.	<b>Чистый денежный поток</b>			2 495 588												
	2 495 588	5 561 620	5 561 620	-2 490 020	-2 329 780	-2 053 882	-1 581 151	-979 541	-756 104	-429 036	-31 840	417 040	1 018 951	1 718 112	2 495 588	2 495 588

Оборот за 1 год **23 050 000**

Выход на точку безубыточности **1 мес.**

Окупаемость (возврат инвестиций) **8 мес.**

Чистая прибыль за 1 год **2 500 000**

\* ВАЖНО! Расчет произведен для Москвы и МО, для регионов РФ стоимость ниже!  
 \* более подробная финансовая модель (фин.план на 3 года) по запросу

# ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ студии на 60-120 кв.м



		Период (месяц)												1-й год
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	
<b>4.ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ студии CN до 120 кв.м</b>														
<b>I. Инвестиции</b>		<b>3 213 083</b>												
Пашальный взнос		900 000												
Инвестиции в оборотный капитал		2 523 083												
<b>II. Выручка от реализации проекта</b>		<b>33 577 538</b>												
Количество услуг маникюр/педикюр		1 365 000												
Количество раз.мест маникюр/педикюр		18												
Средний чек 1. в услуги маникюр/педикюр		1 250												
Количество услуг мастер депиляции		102 881												
Количество раз.мест депиляции		1												
Средний чек 1. в услуги депиляции		885												
Количество услуг мастер стилист/парикмахер		46 500												
Количество раз.мест стилист		1												
Средний чек 1. в услуги стилист		2 000												
Количество услуг мастер косметолог		82 778												
Количество раз.мест косметолог		1												
Средний чек 1. в услуги косметолог		1 350												
Количество услуг мастер брови/ресницы		58 125												
Количество раз.мест брови/ресницы		1												
Средний чек 1. в услуги брови/ресницы		1 500												
Доход с продажи сопутствующих товаров		3 875												
<b>III. Текущие расходы</b>		<b>1 008 879</b>												
<b>1. Постоянные</b>		<b>6 272 579</b>												
1.1 Роялти, 5%		0												
1.2 Аренда помещения		240 000												
1.3 ТО оборудования/ремонт		0												
1.4 Интернет, телефония		5 000												
1.5 Маркетинг сети, ведение РК		25 000												
1.6 Программное обеспечение (приложение CITY NAILS)		9 900												
1.7 Сервис онлайн-записи (YClients)		2 500												
1.8 Взносы за ИП 38000 руб. в год* для Москвы и МО		9 000												
1.9 Взносы за патент 59400 руб. в год* для Москвы и МО		14 850												
1.10 Бухгалтерский / Кадровое обслуживание (рекомендовано)		25 000												
1.11 Административные и хозяйственные расходы		20 000												
1.12 Начисления на заработную плату (МРОТ-1/2 ставки)		0												
<b>2. Переменные</b>		<b>20 609 767</b>												
2.1 Расходные материалы		0												
2.2 Фонд заработной платы		1 194 256												
2.2.1 Мастер (с 4-го месяца 40% от оказанных услуг)		999 192												
2.2.2 Администратор (окупа+10% с продажи товаров)		77 688												
2.2.3 Управляющий		80 000												
2.2.4 Уборщица (1200 руб. ежемесячно)		37 200												
2.3 Рекламный бюджет (индивидуально)		30 000												
2.4 Банковские расходы (ведение счета+1.8% эквайринг)		23 531												
2.5 Коммунальные услуги (электроэнергия+вода)		15 000												
2.6 Прочие расходы		16 892												
<b>IV. Чистая прибыль</b>		<b>6 890 628</b>												
Прибыль		62 277												
Налоги УСН (8% с продажи товаров)		4 583												
<b>V. Операционный денежный поток</b>		<b>6 890 628</b>												
<b>VI. Инвестиционный поток</b>		<b>3 213 083</b>												
<b>VII. Чистый денежный поток</b>		<b>3 477 545</b>												

Оборот за 1 год **33 550 000**

Выход на точку безубыточности **1 мес.**

Окупаемость (возврат инвестиций) **8 мес.**

Чистая прибыль за 1 год **3 450 000**

\* ВАЖНО! Расчет произведен для Москвы и МО, для регионов РФ стоимость ниже!

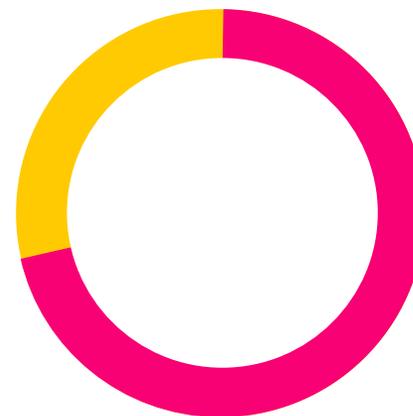
\* более подробная финансовая модель (фин.план на 3 года) по запросу

# ПРОЦЕСС ЗАПУСКА СТУДИИ



- 1** Заявка с сайта по франшизе
  - 2** Личная встреча/встреча по видеоконференции
  - 3** Регистрация юридического лица
  - 4** Заключение договора по франшизе
  - 5** Оплата франшизы
  - 6** Подбор помещения (заключение договора аренды)
  - 7** Дизайн/смета/ремонт помещения
  - 8** Подключение юр.лица к сети CITY NAILS
  - 9** Закупка профессионального оборудования и рабочих материалов
  - 10** Подбор и обучение персонала
  - 11** Фотосъемка новой студии
  - 12** Маркетинговые мероприятия к открытию студии
  - 13** Проверка готовности студии к открытию
  - 14**  Открытие студии! 
- Сопровождение NEW студии  
1 месяц в режиме 24/7!**

# СТАТИСТИКА В РОССИИ



**30%**

мужчин

**70%**

женщин

пользуются услугами студий красоты и **тратят от 2500 до 7000 рублей ежемесячно**

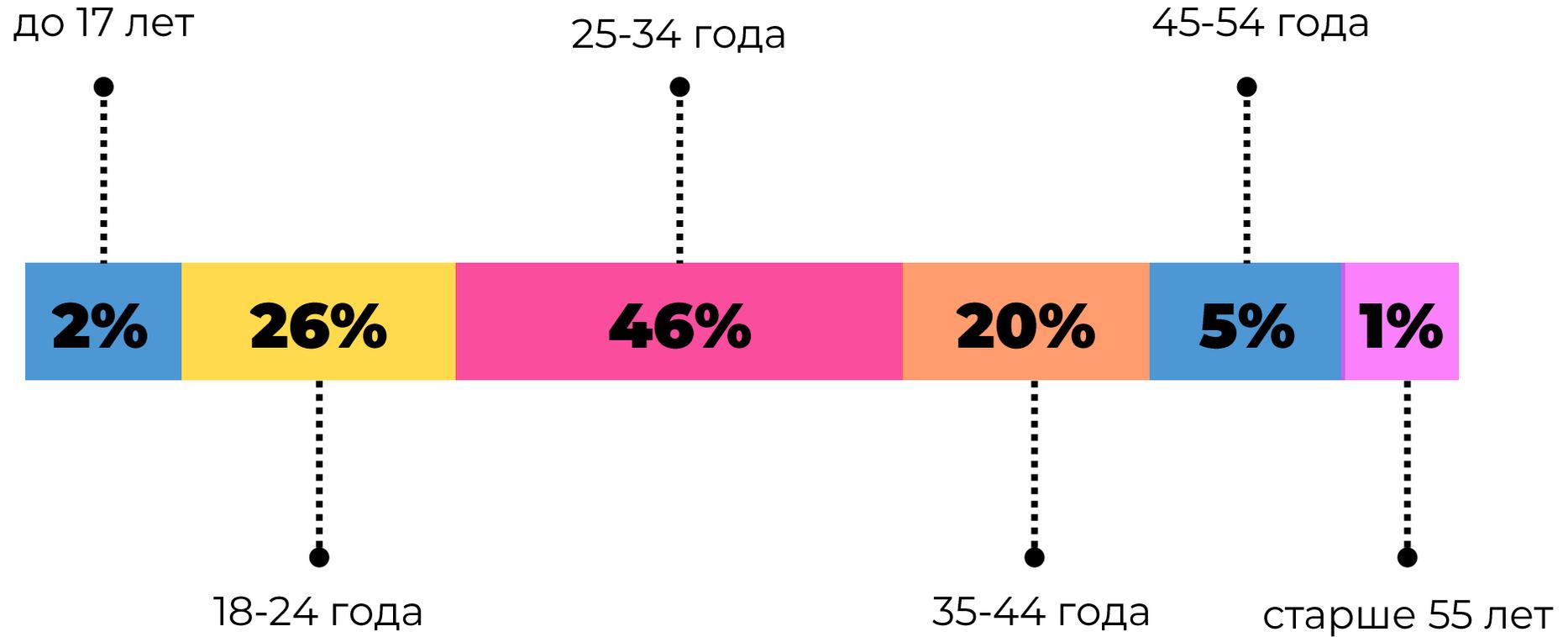
# ШИРОКАЯ ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ



Женщины и мужчины от **15** до **60** лет, следящие за собой и своим внешним видом



# НАШИ КЛИЕНТЫ



# ПОДДЕРЖКА ПАРТНЕРА СЕТИ УПРАВЛЯЮЩЕЙ КОМПАНИЕЙ



- ✓ Стратегия развития
- ✓ Специальные условия на косметику и расходные материалы
- ✓ Внутренний корпоративный портал
- ✓ Профессиональный Call центр
- ✓ Маркетинговое сопровождение
- ✓ Сайт и мобильное приложение CITY NAILS
- ✓ Контроль качества работы мастеров
- ✓ Возможность обучения персонала на спец условиях
- ✓ Программное обеспечение для клиентов и мастеров

# РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ЗОН ОТВЕТСТВЕННОСТИ



Отвечает Управляющая Компания

Отвечает Партнер

## АДМИНИСТРИРОВАНИЕ

**Бизнес-анализ деятельности партнера**  
**Юридические вопросы**  
**Вопросы по СанПиН**

Бухгалтерия  
Кадры

## ОКАЗАНИЕ УСЛУГ

**Стандарты услуг**  
**Обучение партнера и его персонала**  
**Повышение квалификации**

Наем персонала  
Контроль качества оказания услуг  
Поддержка клиентов

## ИНФРАСТРУКТУРА

**Технические планы**  
**Оснащение мебелью**

Локация  
Помещение  
Ремонт  
Оборудование

## МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖИ

**Федеральный маркетинг**  
**План продаж**  
**Федеральные продажи**  
**Дизайн**  
**Цены**  
**Медиапланирование**

Локальный трафик и удержание  
Локальный маркетинг  
Локальные продажи

## Поставляем ПАРТНЕРАМ

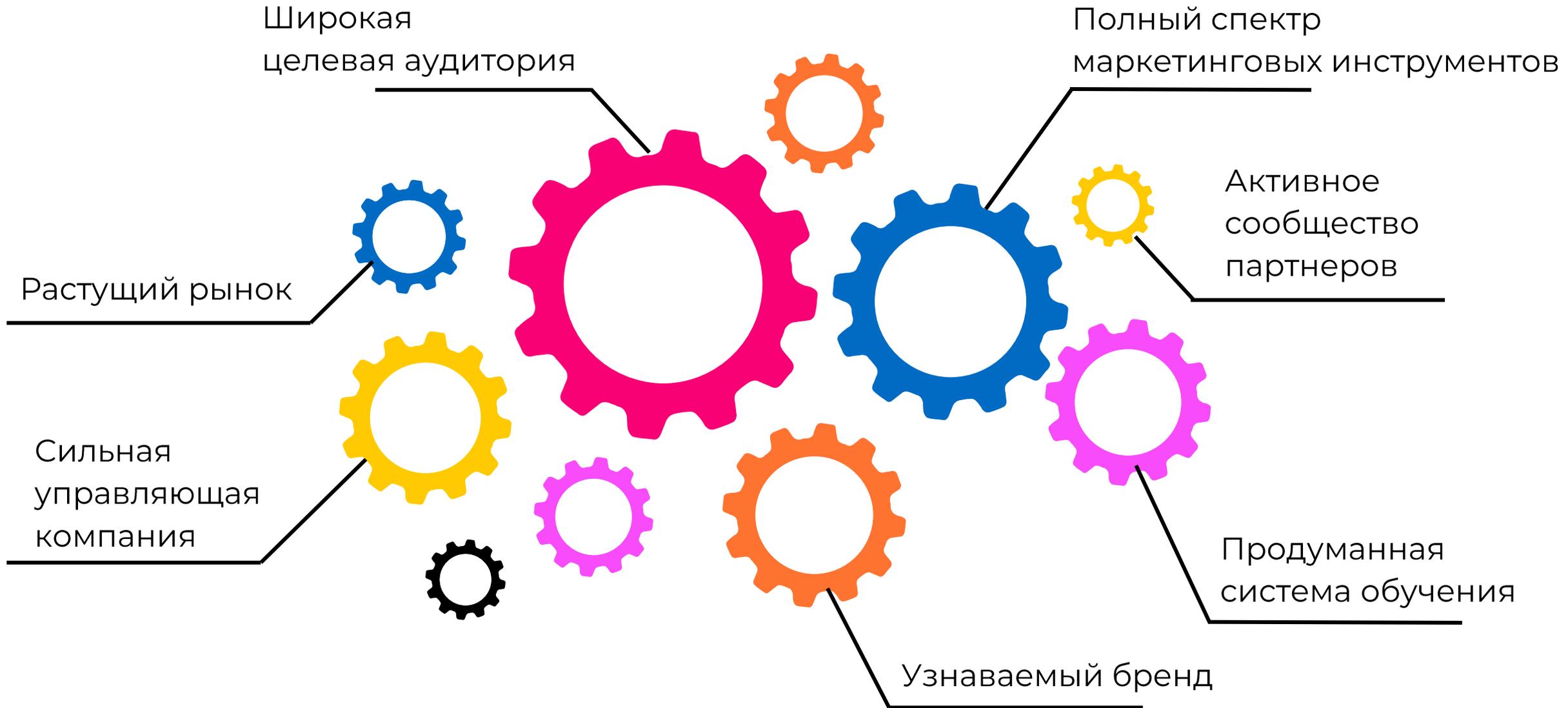
расходные материалы и косметические товары  
на продажу\*

Партнер может заказать все необходимое по  
оптовым ценам на нашей платформе!



\* по желанию партнера, не обязательство!

# ФАКТОРЫ УСПЕХА сети CITY NAILS



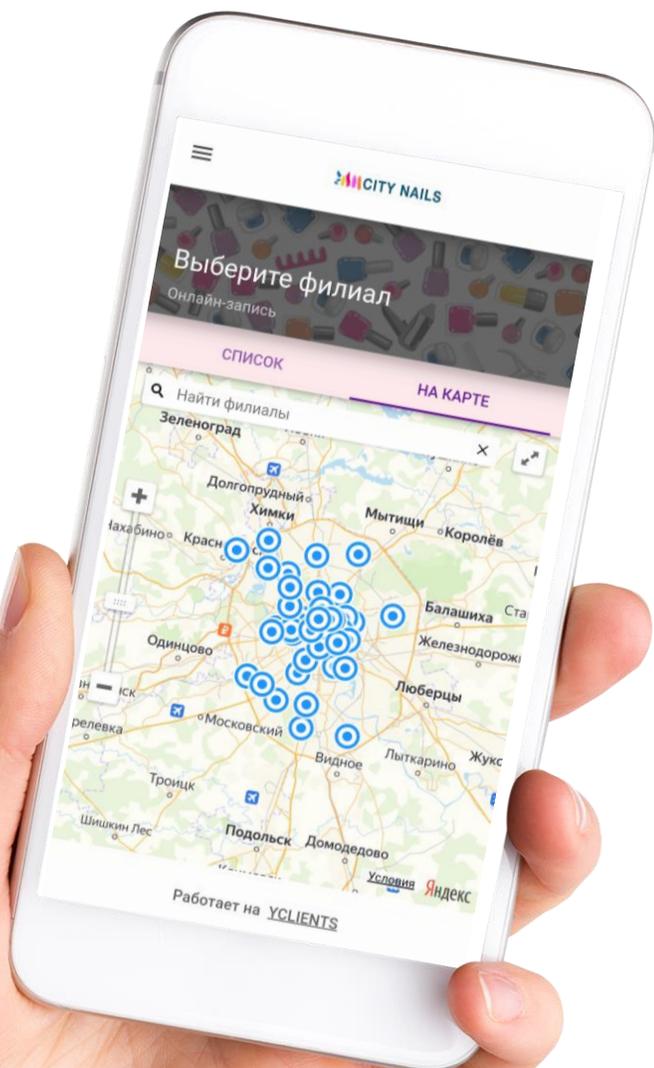
Студии красоты CITY NAILS - это оптимальный набор услуг в едином пространстве.

Студии красоты CITY NAILS созданы для тех, кто ценит отличный сервис, свое время и деньги.

Наш главный приоритет: комфорт, здоровье и безопасность наших клиентов.

**Быть красивой проще, чем кажется**

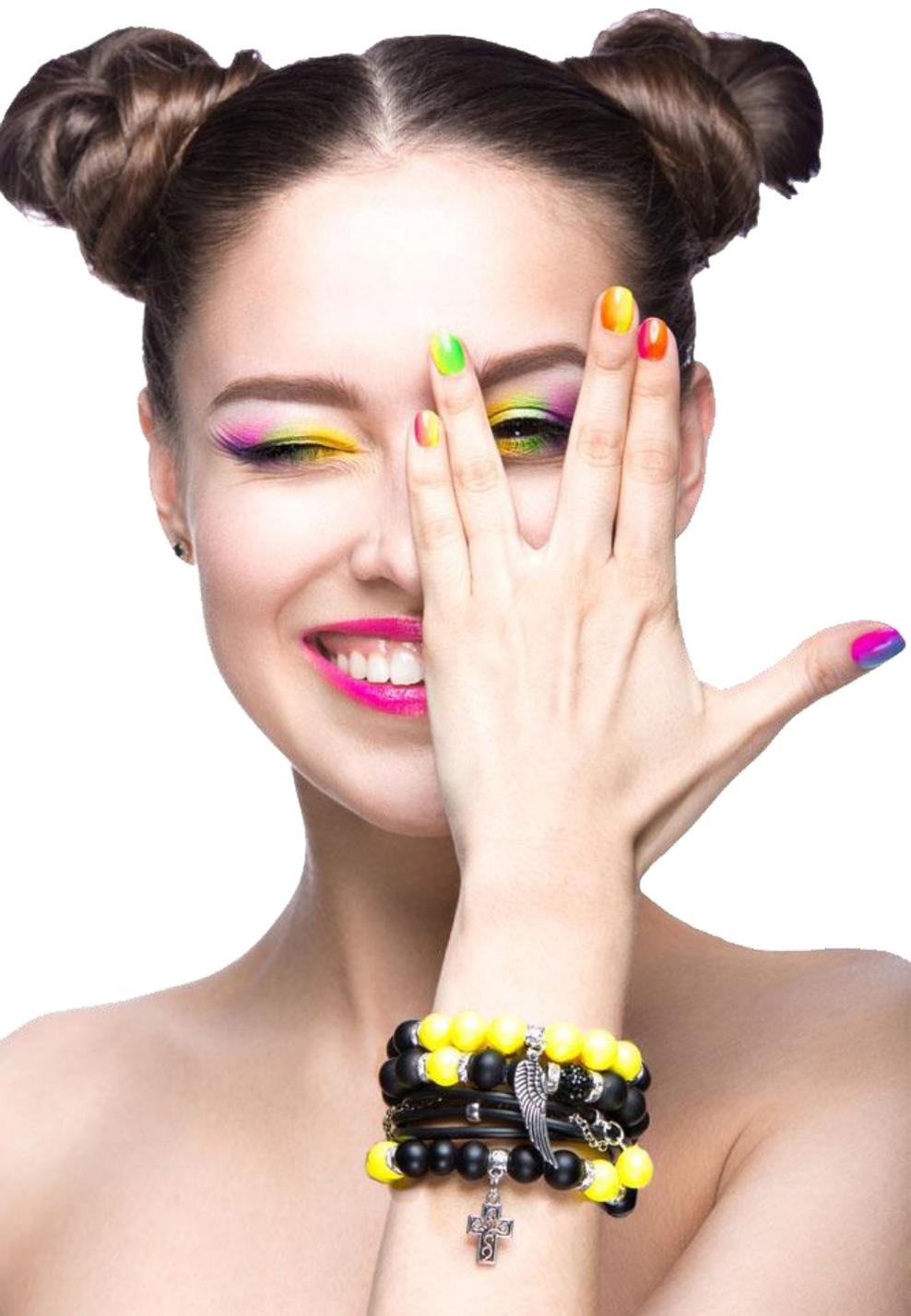




## В СТУДИЮ УДОБНО ЗАПИСАТЬСЯ

на сайте <https://citynails.studio/>

или в мобильном приложении

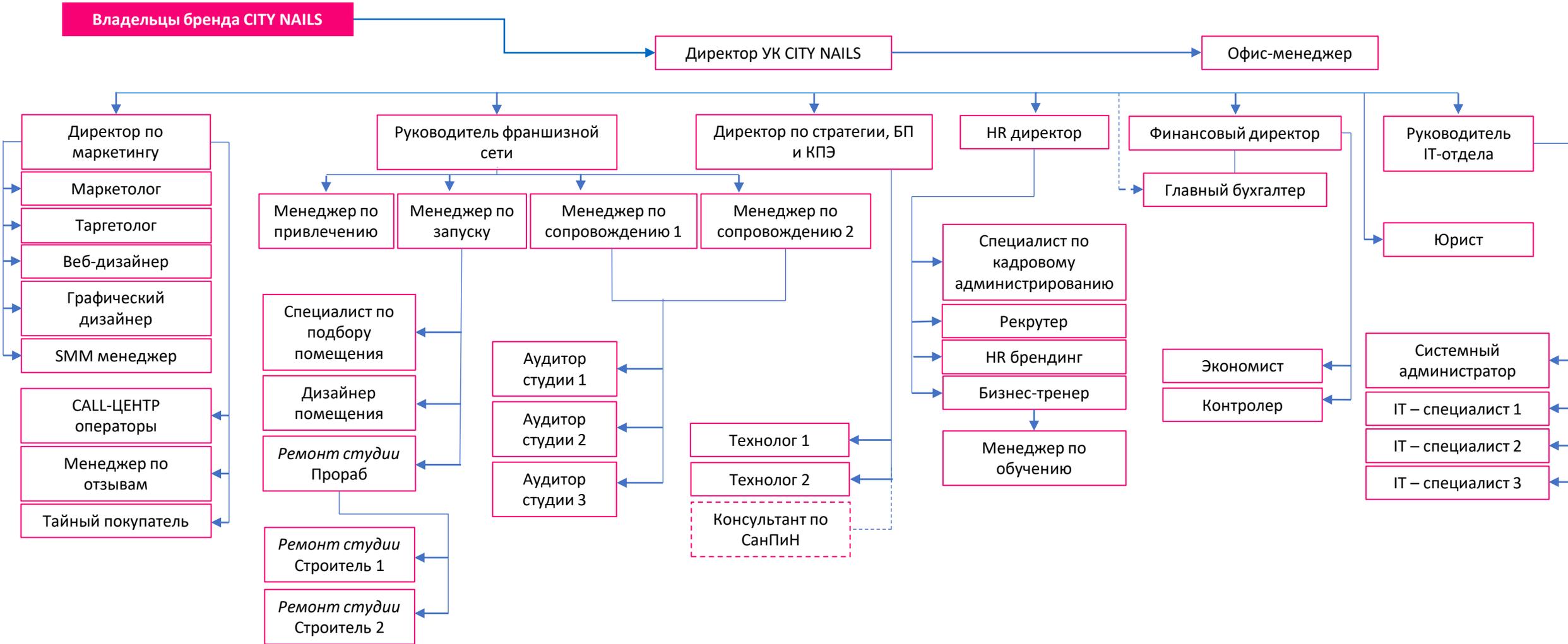


## У НАС ЕСТЬ МИССИЯ

Создавая поток красоты, мы подчеркиваем  
Вашу индивидуальность

**Красота в деталях !**

# ОРГСТРУКТУРА УПРАВЛЯЮЩЕЙ КОМПАНИИ



# КОМАНДА УК ДЛЯ взаимодействия с ПАРТНЕРОМ



**Екатерина Зоммер**  
Директор УК



**Дарья Дозорова**  
Руководитель  
франшизной сети



**Таира Искендерова**  
Менеджер по запуску и  
сопровождению франшизы



**Зураб Джандаров**  
Бизнес-тренер



**Константин Бабурин**  
Руководитель IT-отдела



**Мария Сухова**  
Директор по маркетингу

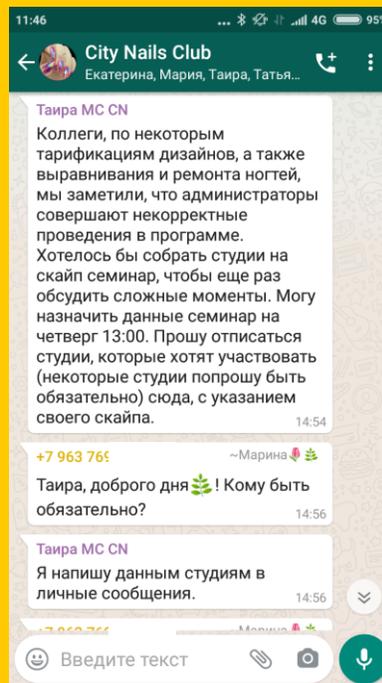
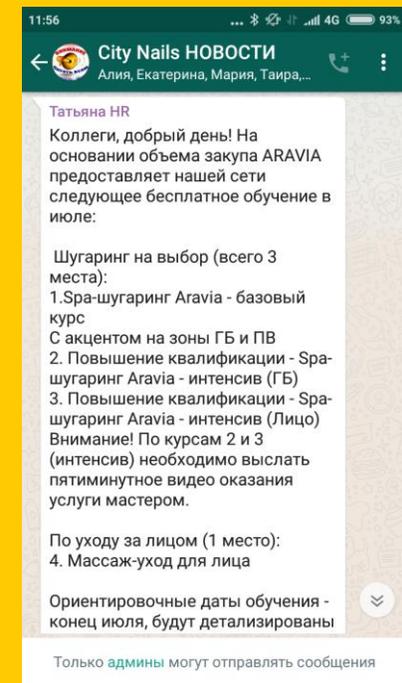
## СЕМЬЯ CITY NAILS

Сеть CITY NAILS - это мощное сообщество предпринимателей, внутри которого все поддерживают друг друга, обучаются и растут!

Общие чаты партнеров сети для обмена новостями и опытом!

Коллективные ежемесячные слеты!

**Нам важен каждый партнер!**



## У НАС СЕРЬЁЗНЫЕ ПЛАНЫ

**250**

партнеров

**10**

филиалов

к 2022 году

# ПОДРОБНЕЕ О НАС МОЖНО УЗНАТЬ ЗДЕСЬ

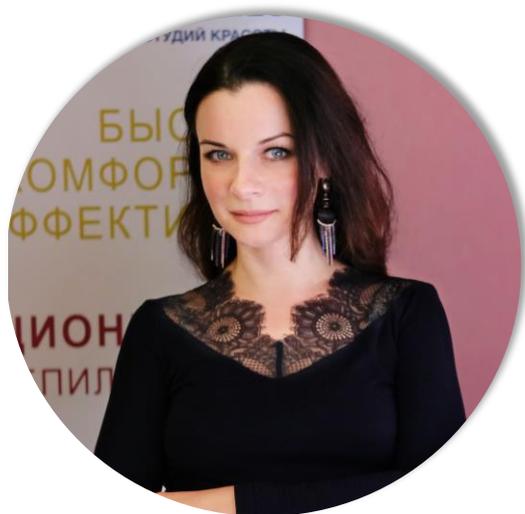


**Откройте студию маникюра и красоты в Вашем городе вместе с нами!**

\* Нажмите на иконку – переходите на сайт

# КОНТАКТЫ

По всем вопросам звоните или пишите в WhatsApp



**Екатерина Зоммер**

Директор УК

**+7 (903) 765 48 49**



**Дарья Дозорова**

Руководитель франшизной сети

**+7 (916) 863 54 53**



[info@citynails.studio](mailto:info@citynails.studio)

Нажмите, чтобы начать  
беседу

**Присоединяйтесь, ждем Вас!**