

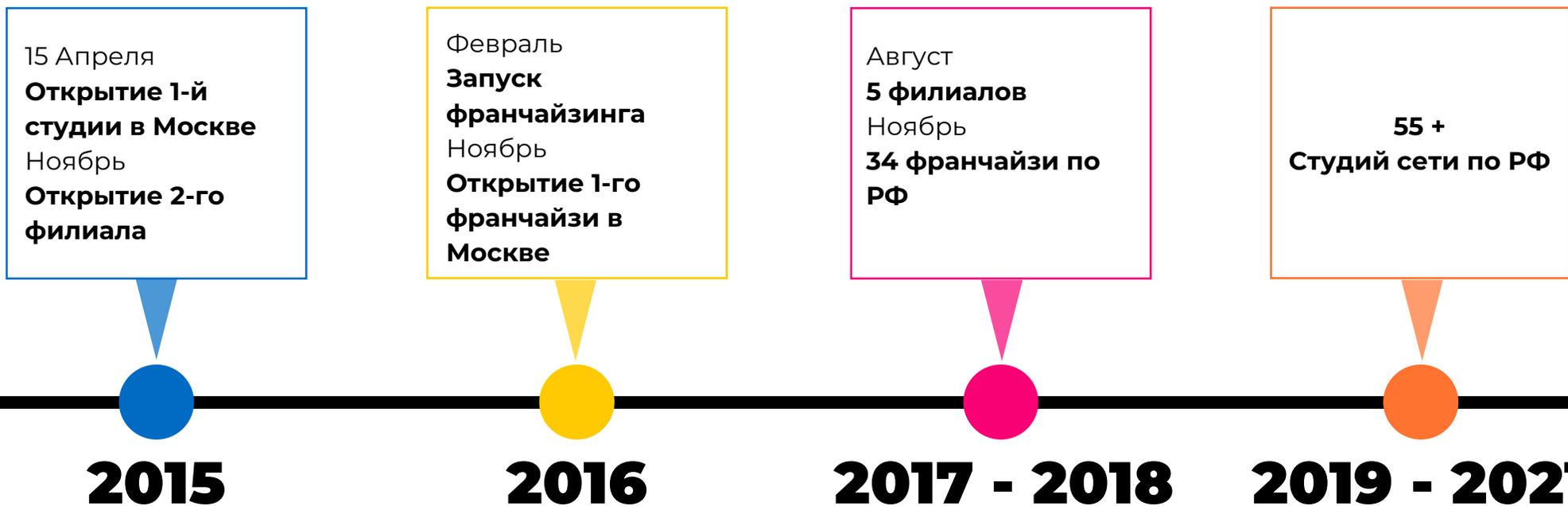


CITY NAILS

СЕТЬ СТУДИЙ КРАСОТЫ КОМФОРТ КЛАССА

55 действующих студий

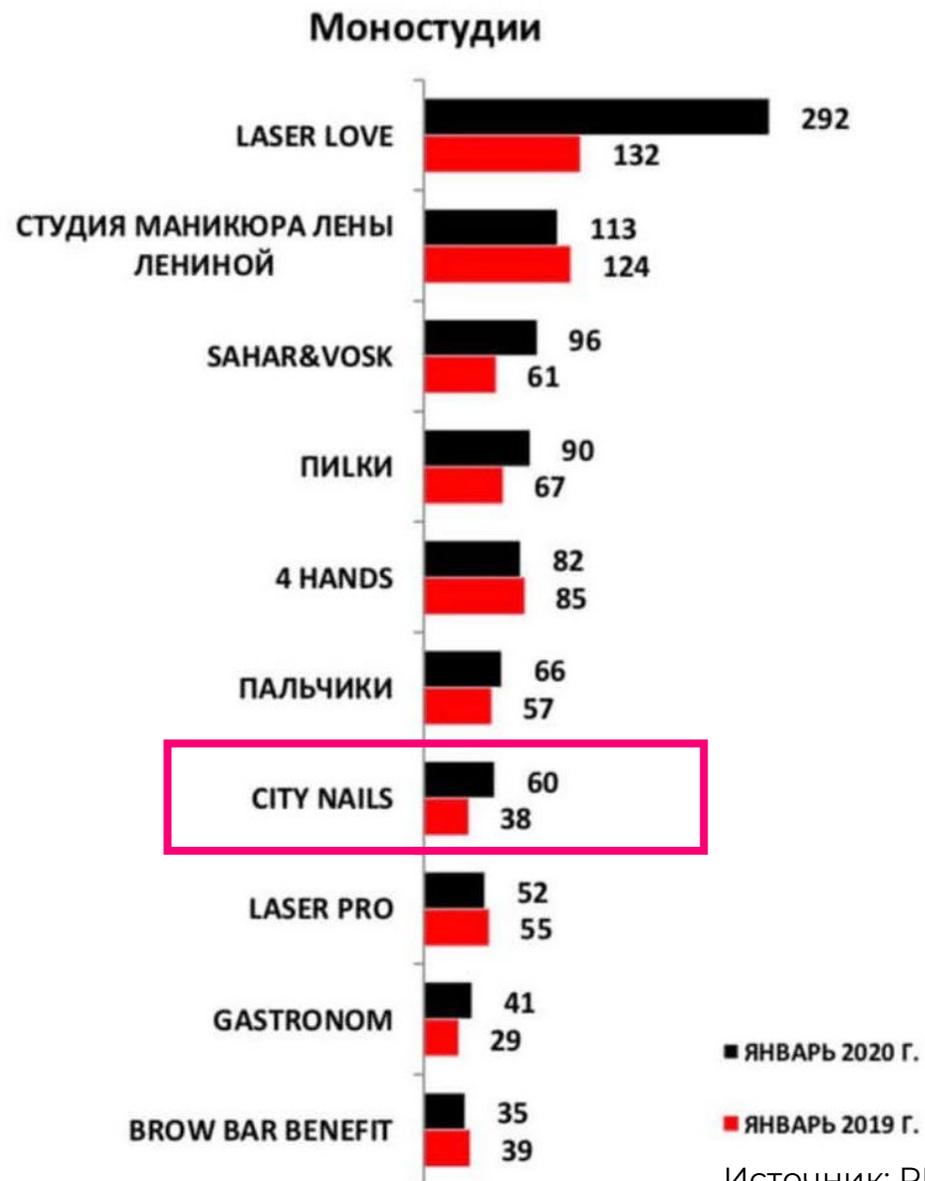
ДИНАМИКА РАЗВИТИЯ





РБК
ИССЛЕДОВАНИЯ
РЫНКОВ

CITY NAILS входит в ТОП-10
ведущих сетей на
российском рынке по
количеству точек



Источник: РБК 2021

CITY NAILS ДЛЯ ПАРТНЕРА



- ✓ Высокий лимит доверия клиентов: развитая сеть студий гарантирует качество услуг
- ✓ Полное взаимодействие по всем вопросам бизнеса с момента подписания договора
- ✓ Выверенная технология открытия новой студии, обеспечивающая высокую прибыль
- ✓ Привлечение клиентов и развитие бренда полностью реализуется УК
- ✓ Закупка материалов и оборудования для партнера с корпоративными скидками
- ✓ Система быстрого обучения вашего персонала

Полное сопровождение бренда для достижения максимального результата

ФРАНШИЗА CITY NAILS



от 2,0 до 3,5 млн.руб*

стартовые вложения

от 390-690 тыс.руб *

паушальный взнос

от 10-14 месяцев

срок окупаемости

3%

роялти



*зависит от размера города и планировки помещения

ФОРМАТЫ СТУДИЙ ДЛЯ ОТКРЫТИЯ

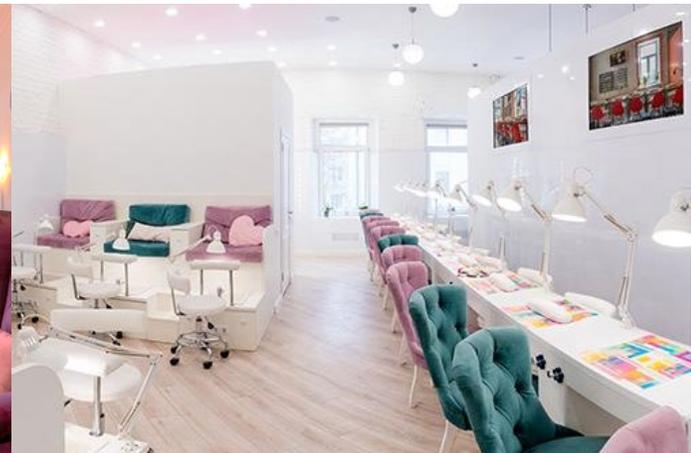
МАЛАЯ СТУДИЯ



СРЕДНЯЯ СТУДИЯ



БОЛЬШАЯ СТУДИЯ



Площадь

30-40 кв.м

41-60 кв.м

61-90 кв.м

Электроснабжение

5 кВт

10 кВт

15 кВт

Подвод воды

обязателен

обязателен

обязателен

ВЫБОР ЗА ВАМИ!

Затраты на запуск студии CITY NAILS



Студия 30-40 кв.м

Помещение аренда/ремонт	705 000
Мебель и оборудование на 9 рабочих мест	515 000
Рабочие материалы	275 000
Прочие расходы	190 700
Паушальный взнос	490 000
Рабочие места	
Мастер по маникюру	6
Мастер по педикюру	3
Итого инвестиций:	2 175 700

Студия 41-60 кв.м

Помещение аренда/ремонт	950 000
Мебель и оборудование на 14 рабочих мест	610 000
Рабочие материалы	315 000
Прочие расходы	241 000
Паушальный взнос	590 000
Рабочие места	
Мастер по маникюру	8
Мастер по педикюру	4
Мастер по депиляции	2
Итого инвестиций:	2 706 000

Студия 61-90 кв.м

Помещение аренда/ремонт	1 350 000
Мебель и оборудование на 22 рабочих места	930 000
Рабочие материалы	380 000
Прочие расходы	417 000
Паушальный взнос	690 000
Рабочие места	
Мастер по маникюру	12
Мастер по педикюру	6
Мастер по депиляции	1
Мастер по наращиванию ресниц/бровист/перманент	1
Парикмахер/стилист	1
Косметолог/массажист	1
Итого инвестиций:	3 767 000

СРОК ОТКРЫТИЯ СТУДИИ 30-45 дней!

* ВАЖНО! Расчет произведен для Москвы и МО, для регионов РФ стоимость ниже!

* более подробная смета на открытие студии по запросу

ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ студии на 30-40 кв.м



4. ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ студии CN до 40 кв.м													
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	1-й год
I. Инвестиции всего	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	0	11
Паушальный взнос	Окупаемость (возврат инвестиций)											11	месяцев
Инвестиции в оборотный капитал													
II. Выручка от реализации проекта	561 100	633 500	841 650	950 250	1 122 200	1 357 500	1 543 025	1 402 750	1 221 750	1 122 200	1 086 000	1 402 750	13 244 675
Количество услуг маникюра/педикюра	558 000	630 000	837 000	945 000	1 116 000	1 350 000	1 534 800	1 395 000	1 219 000	1 116 000	1 080 000	1 395 000	13 171 500
Ценовая таблица маникюра/педикюра	9	9	9	9	9	9	9	9	9	9	9	9	9
Средний чек 1-й услуги маникюра/педикюра	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250
Доход с продажи сопутствующих товаров	3 100	3 500	4 650	5 250	6 200	7 500	8 225	7 750	6 750	6 200	6 000	7 750	73 175
III. Текущие расходы	677 291	662 742	793 301	830 320	899 205	1 028 342	1 131 055	1 053 772	951 551	899 205	876 781	1 053 772	10 855 515
1. Постоянные	156 600	145 900	171 150	209 445	214 603	221 862	227 228	223 020	217 590	214 603	213 517	223 020	2 437 535
1.1 Рентити, %	0	0	25 250	28 508	33 666	40 725	46 291	42 083	36 653	33 666	32 580	42 083	361 502
1.2 Аренда помещений	100 000	100 000	100 000	100 000	100 000	100 000	100 000	100 000	100 000	100 000	100 000	100 000	1 200 000
1.3 ТО оборудования/ремонт	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	30 000
1.4 Интернет, телефония	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	60 000
1.5 Маркетинг сети, ведение РК	18 000	18 000	18 000	18 000	18 000	18 000	18 000	18 000	18 000	18 000	18 000	18 000	216 000
1.6 Программное обеспечение (приложение CITY NAILS)	9 900												9 900
1.7 Сервис онлайн-записи (YClients)	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	30 000
1.8 Взносы за ИП 36000 руб. в год* для Москвы и МО	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	36 000
1.9 Взносы за патент 118000 руб. в год* для Москвы	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	118 800
1.10 Бухгалтерский / Кадровое обслуживание (рекомендовано)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
1.11 Административные и хол. расходы	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	60 000
1.12 Начисления на заработную плату (МРОТ-1/2 ставки)	0	0	0	35 037	35 037	35 037	35 037	35 037	35 037	35 037	35 037	35 037	315 533
2. Переменные	521 491	516 842	622 151	620 876	684 602	804 680	903 827	830 752	733 962	694 602	663 244	830 752	8 417 780
2.1 Расходные материалы	0	31 675	84 165	96 025	112 220	135 750	154 303	140 275	122 175	112 220	108 600	140 275	1 236 683
2.2 Фонд заработной платы	456 310	448 350	496 465	481 875	524 520	615 750	692 153	636 275	561 675	524 520	507 600	636 275	6 621 768
2.2.1 Мастера (с 5-го месяца 40% от оказанной услуги)	419 500	378 000	419 500	402 380	440 400	540 000	613 800	558 000	485 000	445 400	432 000	558 000	5 701 950
2.2.2 Администратор (оклад 2000 руб. +10% с продажи товаров)	52 310	55 350	62 465	60 525	62 620	60 750	62 283	62 775	60 675	52 620	60 600	62 775	737 318
2.2.3 Управляющий	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
2.2.4 Уборщица (500 руб. ежемесячно)	15 500	14 000	15 500	15 000	15 500	15 000	15 500	15 000	15 500	15 000	15 000	15 500	182 800
2.3 Рекламный бюджет	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	120 000
2.4 Банковские расходы (2500 р.ведение счета+1,8% эквайринг)	9 570	10 482	13 105	14 473	16 640	19 605	21 942	20 175	17 894	16 640	16 184	20 175	196 883
2.5 Коммунальные услуги (электронинтернет-адаптер)	0	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	110 000
2.6 Прочие расходы	5 611	6 335	8 417	9 503	11 222	13 575	15 438	14 028	12 218	11 222	10 860	14 028	132 447
IV. Чистая прибыль	116 191	29 242	48 349	119 930	222 995	331 159	411 970	348 978	270 199	222 995	209 239	344 588	2 384 970
Прибыль	-116 191	-29 242	48 349	119 930	222 995	331 159	411 970	348 978	270 199	222 995	209 239	348 978	2 389 360
Налог УСН (6% с продажи товаров)												4 391	4 331
V. Операционный денежный поток	116 191	29 242	48 349	119 930	222 995	331 159	411 970	348 978	270 199	222 995	209 239	344 588	2 384 970
VI. Инвестиционный поток													2 175 738
VII. Чистый денежный поток	-2 291 929	-2 321 171	-2 272 822	-2 152 892	-1 929 897	-1 598 738	-1 186 788	-837 790	-587 591	-344 596	-135 356	209 232	209 232

Выручка за 1 год, руб. 13 245 000

Операционная прибыль за 1 год (18%), руб. 2 385 000

Инвестиционные вложения, руб.* 2 175 700

Чистая прибыль за 1 год, руб. 209 300

Выход на точку безубыточности, мес. 2

Окупаемость (возврат инвестиций), мес. 11

*Включены доп.средства в операционную деятельность до выхода на точку безубыточности

* более подробная финансовая модель (фин.план на 3 года) по запросу

* ВАЖНО! Расчет произведен для Москвы и МО, для регионов РФ стоимость ниже!

ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ студии на 41-60 кв.м



4.ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ студии CN до 60 кв.м													
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	1-й год
I. Инвестиции всего	1	1	1	1	1	1	1	1	0	0	0	0	8
Плужальный взнос													8
Инвестиции в оборотный капитал													8
Окупаемость (возврат инвестиций) 8 месяцев													
II. Выручка от реализации проекта	683 783	822 480	1 139 638	1 544 025	1 823 420	1 985 175	2 279 275	2 507 203	1 985 175	1 823 420	1 764 600	2 279 275	20 638 468
Количество услуг маникюра/педикюра	556 000	672 000	930 000	1 260 000	1 488 000	1 620 000	1 860 000	2 048 000	1 620 000	1 488 000	1 440 000	1 860 000	16 842 000
Количество руб. услуг маникюра/педикюра	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12
Средней чек 1-й услуги маникюра/педикюра	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250
Количество услуг мастер депиляции	123 456	149 680	205 763	276 775	329 220	358 425	411 525	452 678	358 425	329 220	316 600	411 525	3 726 293
Количество руб. услуг депиляции	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
Средней чек 1-й услуги депиляции	885	885	885	885	885	885	885	885	885	885	885	885	885
Доход с продажи сопутствующих товаров	2 325	2 800	3 875	5 250	6 200	6 750	7 750	8 525	6 750	6 200	6 000	7 750	70 175
III. Текущие расходы	859 912	889 206	1 080 410	1 286 011	1 396 457	1 483 178	1 647 897	1 773 618	1 483 178	1 396 457	1 361 513	1 647 897	16 305 734
1. Постоянные	238 133	228 233	262 422	327 016	335 398	340 250	349 073	355 911	340 250	335 398	333 633	349 073	3 754 750
1.1 Ростовки, %	0	0	34 189	46 321	54 703	59 555	68 376	75 216	59 555	54 703	52 938	68 376	573 536
1.2 Аренда помещений	150 000	150 000	150 000	150 000	150 000	150 000	150 000	150 000	150 000	150 000	150 000	150 000	1 800 000
1.3 ТО оборудования/ремонт	5 833	5 833	5 833	5 833	5 833	5 833	5 833	5 833	5 833	5 833	5 833	5 833	69 996
1.4 Интернет, телефония	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	60 000
1.5 Маркетинг: сети, ведение РК	27 000	27 000	27 000	27 000	27 000	27 000	27 000	27 000	27 000	27 000	27 000	27 000	324 000
1.6 Программное обеспечение (приложение CITY NAILS)	9 900												9 900
1.7 Сервис онлайн-записи (YClients)	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	30 000
1.8 Взносы за ИП 36000 руб. в год* для Москвы и МО	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	36 000
1.9 Взносы за патент 118800 руб. в год* для Москвы	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	118 800
1.10 Бухгалтерский / Кадровое обслуживание (рекомендовано)	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	180 000
1.11 Административные и хоз. расходы	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	120 000
1.12 Начисления на заработную плату (МРОТ-1/2 ставки)	0	0	0	52 462	52 462	52 462	52 462	52 462	52 462	52 462	52 462	52 462	472 158
2. Переменные	621 779	660 973	817 988	968 996	1 061 059	1 142 927	1 298 824	1 417 707	1 142 927	1 061 059	1 027 880	1 298 824	12 510 944
2.1 Расходные материалы	0	41 174	113 964	154 403	182 342	198 518	227 928	250 720	198 518	182 342	176 460	227 928	1 954 295
2.2 Фонд заработной платы	588 826	568 698	645 769	737 198	805 008	867 045	986 885	1 077 824	867 045	805 008	779 040	986 885	9 715 220
2.2.1 Мастера (с 5-го месяца 40% от онлайн-услуг)	511 593	492 468	567 891	661 673	726 888	791 370	908 610	1 000 471	791 370	726 888	703 440	908 610	8 789 703
2.2.2 Администратор (2000р оклад+10% с продаж товаров)	62 233	62 280	62 388	60 526	62 620	60 675	62 775	62 853	60 675	62 620	60 600	62 775	743 018
2.2.3 Управління	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
2.2.4 Уборщица (500 руб. ежемесячно)	15 000	14 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	182 500
2.3 Рекламный бюджет (индивидуальный)	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	180 000
2.4 Банковские расходы (2500 р. ведение счета+1,8% эквайринг)	11 116	12 876	16 859	21 955	25 475	27 513	31 219	34 091	27 513	25 475	24 734	31 219	290 045
2.5 Коммунальные услуги (электричество+вода)	0	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	165 000
2.6 Прочие расходы	6 838	8 235	11 395	15 440	19 234	19 852	22 753	25 072	19 852	18 234	17 646	22 753	206 385
IV. Чистая прибыль	-176 130	-65 726	59 227	258 014	426 963	501 997	631 378	733 585	501 997	426 963	403 067	627 167	4 328 523
Прибыль	-176 130	-65 726	59 227	258 014	426 963	501 997	631 378	733 585	501 997	426 963	403 067	631 378	4 332 733
Налог УСН (6% с продажи товаров)												4 211	4 211
V. Операционный денежный поток	-176 130	-65 726	59 227	258 014	426 963	501 997	631 378	733 585	501 997	426 963	403 067	627 167	4 328 523
VI. Инвестиционный поток													2 706 011
VII. Чистый денежный поток	-2 882 141	-2 947 867	-2 888 640	-2 630 626	-2 203 663	-1 701 666	-1 070 288	-336 703	165 294	592 257	995 344	1 622 511	1 622 511

Выручка за 1 год, руб.	20 638 500
Операционная прибыль за 1 год (21%), руб.	4 328 500
Инвестиционные вложения, руб.*	2 706 000
Чистая прибыль за 1 год, руб.	1 622 500
Выход на точку безубыточности, мес.	2
Окупаемость (возврат инвестиций), мес.	9

*Включены доп.средства в операционную деятельность до выхода на точку безубыточности

* более подробная финансовая модель (фин.план на 3 года) по запросу
 * ВАЖНО! Расчет произведен для Москвы и МО, для регионов РФ стоимость ниже!

ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ студии на 61-90 кв.м



4.ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ студии СМ до 90 кв.м													
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	1-8 год
I. Инвестиции всего	1	1	1	1	1	1	1	1	1	0	0	0	9
Паушальный взнос													
Инвестиции в оборотный капитал						9							
II. Выручка от реализации проекта	1 001 494	1 206 100	2 002 988	2 261 438	2 670 650	2 907 563	3 338 313	3 672 144	2 907 563	2 670 650	2 564 500	3 338 313	30 561 713
Количество услуг маникюра/педикюра	837 000	1 008 000	1 674 000	1 690 000	2 232 000	2 430 000	2 790 000	3 069 000	2 430 000	2 232 000	2 160 000	2 790 000	25 542 000
Количество услуг мастера маникюра/педикюра	18	18	18	18	18	18	18	18	18	18	18	18	18
Количество услуг мастера маникюра/педикюра	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250
Количество услуг мастера депиляции	61 729	74 340	123 456	139 386	164 610	179 213	205 763	226 339	179 213	164 610	156 300	205 763	1 883 723
Количество раб.мех.депиляции	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
Количество услуг мастера депиляции	885	885	885	885	885	885	885	885	885	885	885	885	885
Количество услуг мастера стилиста/парикмахера	27 900	33 600	55 800	63 000	74 400	81 000	93 000	102 300	81 000	74 400	72 000	93 000	851 400
Количество раб.мех.стиля	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
Количество услуг мастера косметолога	2 000	2 000	2 000	2 000	2 000	2 000	2 000	2 000	2 000	2 000	2 000	2 000	2 000
Количество услуг мастера косметолога	37 866	45 360	75 330	85 050	100 440	109 350	125 650	136 105	109 350	100 440	97 200	125 650	1 145 590
Количество раб.мех.косметолога	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
Количество услуг мастера брови/ресницы	1 350	1 350	1 350	1 350	1 350	1 350	1 350	1 350	1 350	1 350	1 350	1 350	1 350
Количество услуг мастера брови/ресницы	34 875	42 000	69 750	78 750	93 000	101 250	116 250	127 875	101 250	93 000	90 000	116 250	1 064 250
Количество раб.мех.брови/ресницы	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
Количество услуг мастера брови/ресницы	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500
Количество раб.мех.брови/ресницы	2 325	2 800	4 650	5 250	6 200	6 750	7 750	8 525	6 750	6 200	6 000	7 750	70 550
Доход с продажи сопутствующих товаров	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
III. Текущие расходы	1 308 576	1 367 658	1 866 723	1 967 528	2 119 398	2 248 441	2 487 873	2 672 116	2 248 441	2 119 398	2 085 142	2 467 873	24 543 145
1. Постоянные	319 133	324 233	384 323	476 090	488 367	495 474	508 396	518 411	495 474	488 367	485 782	508 396	5 432 446
1.1 Рентит, %	0	0	60 090	67 843	80 120	87 227	100 149	110 164	87 227	80 120	77 535	100 149	850 624
1.2 Аренда помещений	225 000	225 000	225 000	225 000	225 000	225 000	225 000	225 000	225 000	225 000	225 000	225 000	2 700 000
1.3 ТО оборудования/ремонт	8 333	8 333	8 333	8 333	8 333	8 333	8 333	8 333	8 333	8 333	8 333	8 333	59 596
1.4 Интернет, телефония	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	5 000	60 000
1.5 Маркетинг сети, ведение РК (взят площадь салона*ставку)	40 500	40 500	40 500	40 500	40 500	40 500	40 500	40 500	40 500	40 500	40 500	40 500	456 000
1.6 Программное обеспечение (приложение CITY NAILS)	9 900												9 900
1.7 Сервис онлайн-записи (YClients)	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	30 000
1.8 Взносы за ИП -36000 руб. в год* для Москвы и МО	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	36 000
1.9 Взносы за патент 118000 руб. в год*для Москвы	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	9 900	118 800
1.10 Бухгалтерский / Кадровое обслуживание (рекомендовано)	0	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	165 000
1.11 Административные и хол. расходы	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	15 000	190 000
1.12 Начисления на заработную плату (МРОТ*1/2 ставки)	0	0	0	84 014	84 014	84 014	84 014	84 014	84 014	84 014	84 014	84 014	756 126
2. Переменные	989 443	1 043 423	1 482 400	1 481 438	1 631 022	1 750 967	1 979 477	2 163 705	1 750 967	1 631 022	1 582 360	1 979 477	19 455 700
2.1 Расходные материалы	0	60 305	200 299	226 144	267 065	290 756	333 831	367 214	290 756	267 065	258 450	333 831	2 859 717
2.2 Фонд заработной платы	844 305	912 360	1 184 334	1 161 686	1 261 100	1 352 000	1 527 700	1 661 000	1 352 000	1 261 100	1 223 000	1 527 700	15 379 288
2.2.1 Мастер (с 5-20 месяца 40% от оказания услуги)	742 377	721 980	900 100	970 101	1 065 780	1 160 325	1 332 225	1 465 448	1 160 325	1 065 780	1 037 400	1 332 225	13 064 193
2.2.2 Администратор (ошиб+10% с пробки товаров)	77 733	77 780	77 265	78 525	78 120	78 675	78 275	78 353	78 075	78 120	75 000	78 275	827 095
2.2.3 Управляющий	80 000	80 000	80 000	80 000	80 000	80 000	80 000	80 000	80 000	80 000	80 000	80 000	960 000
2.2.4 Уборщица (1200 руб. еж.вечено)	37 200	33 000	37 200	36 000	37 200	36 000	37 200	37 200	36 000	37 200	36 000	37 200	438 000
2.3 Рекламный бюджет (индивидуально)	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	240 000
2.4 Банковские расходы (2500 р.ведение счета+1,8% зааваринг)	15 119	17 697	27 738	30 994	36 150	39 135	44 563	48 769	39 135	36 150	35 065	44 563	415 078
2.5 Коммунальные услуги (электроматрием+вода)	0	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	220 000
2.6 Прочие расходы	10 915	12 061	20 030	22 614	26 707	29 076	33 383	36 721	29 076	26 707	25 845	33 383	305 617
IV. Чистая прибыль	-307 082	-161 558	136 265	303 910	551 262	661 121	850 439	1 000 028	661 121	551 262	516 358	846 182	5 805 310
Прибыль	-307 082	-161 558	136 265	303 910	551 262	661 121	850 439	1 000 028	661 121	551 262	516 358	846 182	5 805 310
Налог УСН (6% с продажи товаров)													4 257
V. Операционный денежный поток	-307 082	-161 558	136 265	303 910	551 262	661 121	850 439	1 000 028	661 121	551 262	516 358	846 182	5 805 310
VI. Инвестиционный поток													3 766 721
VII. Чистый денежный поток	-4 073 803	-4 235 359	-4 099 094	-3 795 184	-3 243 923	-2 582 801	-1 732 362	-732 334	-71 213	480 049	996 407	1 842 589	1 842 589

Выручка за 1 год, руб.	30 562 000
Операционная прибыль за 1 год (21%), руб.	5 609 300
Инвестиционные вложения, руб.*	3 767 000
Чистая прибыль за 1 год, руб.	1 842 300
Выход на точку безубыточности, мес.	2
Окупаемость (возврат инвестиций), мес.	9

*Включены доп.средства в операционную деятельность до выхода на точку безубыточности

* более подробная финансовая модель (фин.план на 3 года) по запросу
 * ВАЖНО! Расчет произведен для Москвы и МО, для регионов РФ стоимость ниже!

ПРОЦЕСС ЗАПУСКА СТУДИИ



- 1** Заявка с сайта по франшизе
- 2** Личная встреча/встреча по видеоконференции
- 3** Регистрация юридического лица
- 4** Заключение договора по франшизе
- 5** Оплата франшизы
- 6** Подбор помещения (заключение договора аренды)
- 7** Дизайн/смета/ремонт помещения
- 8** Подключение юр.лица к сети CITY NAILS
- 9** Обучение собственника студии
- 10** Закупка профессионального оборудования и рабочих материалов
- 11** Подбор и обучение персонала
- 12** Фотосъемка новой студии
- 13** Маркетинговые мероприятия к открытию студии
- 14** Проверка готовности студии к открытию
- 15**  Открытие студии! 

Сопровождение NEW студии 1 месяц в режиме 24/7!

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ЗОН ОТВЕТСТВЕННОСТИ



Отвечает Управляющая Компания

Отвечает Партнер

АДМИНИСТРИРОВАНИЕ

Бизнес-анализ деятельности партнера
Юридические вопросы
Вопросы по СанПиН

Бухгалтерия
Кадровый учет

ОКАЗАНИЕ УСЛУГ

Стандарты услуг
Обучение партнера и его персонала
Повышение квалификации

Наем персонала
Контроль качества оказания услуг
Поддержка клиентов

ИНФРАСТРУКТУРА

Технические планы
Оснащение мебелью

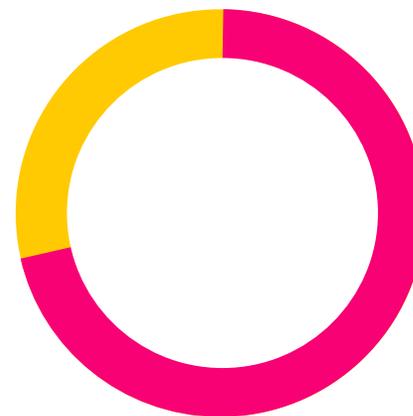
Локация
Помещение
Ремонт
Оборудование

МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖИ

Федеральный маркетинг
План продаж
Федеральные продажи
Дизайн
Цены
Медиапланирование

Локальный трафик и удержание
Локальный маркетинг
Локальные продажи

СТАТИСТИКА В РОССИИ



30%

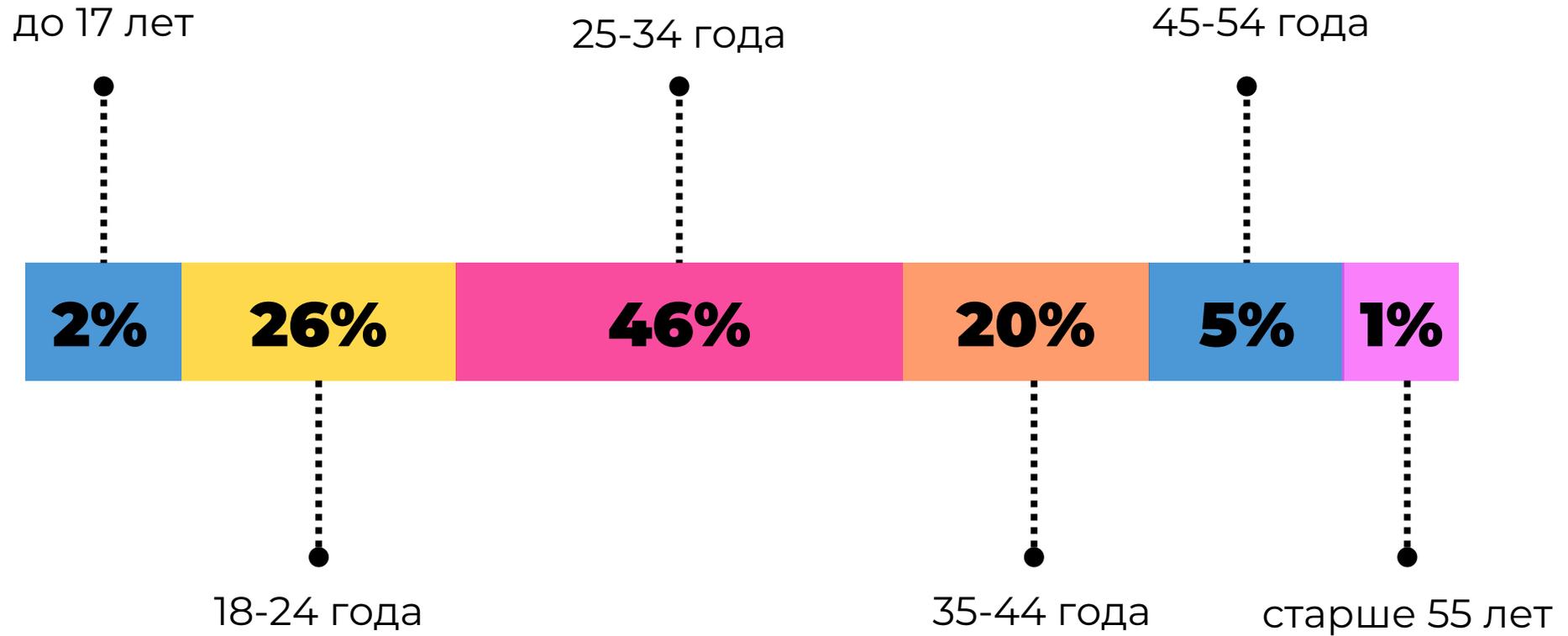
мужчин

70%

женщин

пользуются услугами студий красоты и **тратят от 2500 до 7000 рублей ежемесячно**

НАШИ КЛИЕНТЫ

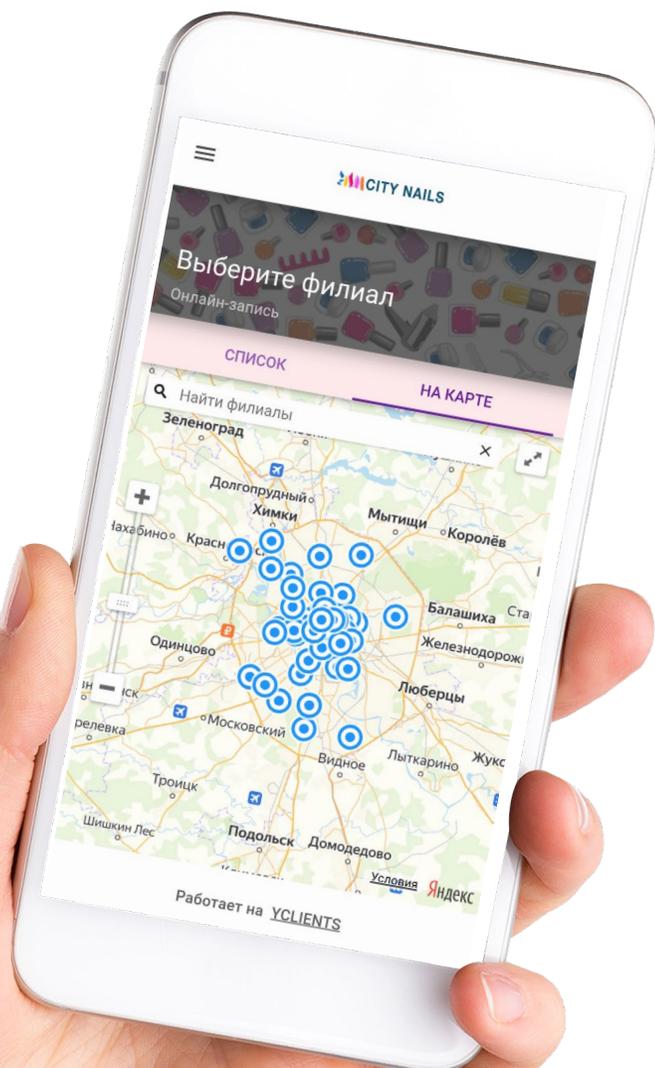


ШИРОКАЯ ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ



Женщины и мужчины от **15** до **60** лет, следящие за собой и своим внешним видом





Все студии CITY NAILS расположены в шаговой доступности от метро

Клиент может выбрать подходящую для него студию рядом с домом или офисом

В студию удобно записаться на сайте <https://citynails.studio/> или в мобильном приложении

ПОДДЕРЖКА ПАРТНЕРА СЕТИ УПРАВЛЯЮЩЕЙ КОМПАНИЕЙ



- ✓ Стратегия развития
- ✓ Специальные условия на косметику и расходные материалы
- ✓ Внутренний корпоративный портал
- ✓ Профессиональный Call центр
- ✓ Полное маркетинговое сопровождение
- ✓ Сайт и мобильное приложение CITY NAILS
- ✓ Контроль качества работы мастеров
- ✓ Возможность обучения персонала на спец условиях
- ✓ Программное обеспечение для работы студии



Поставляем ПАРТНЕРАМ

Расходные материалы и косметические товары

Партнер может заказать все необходимое по ценам с корпоративной скидкой

ФАКТОРЫ УСПЕХА сети CITY NAILS



Широкая
целевая аудитория

Полный спектр
маркетинговых инструментов

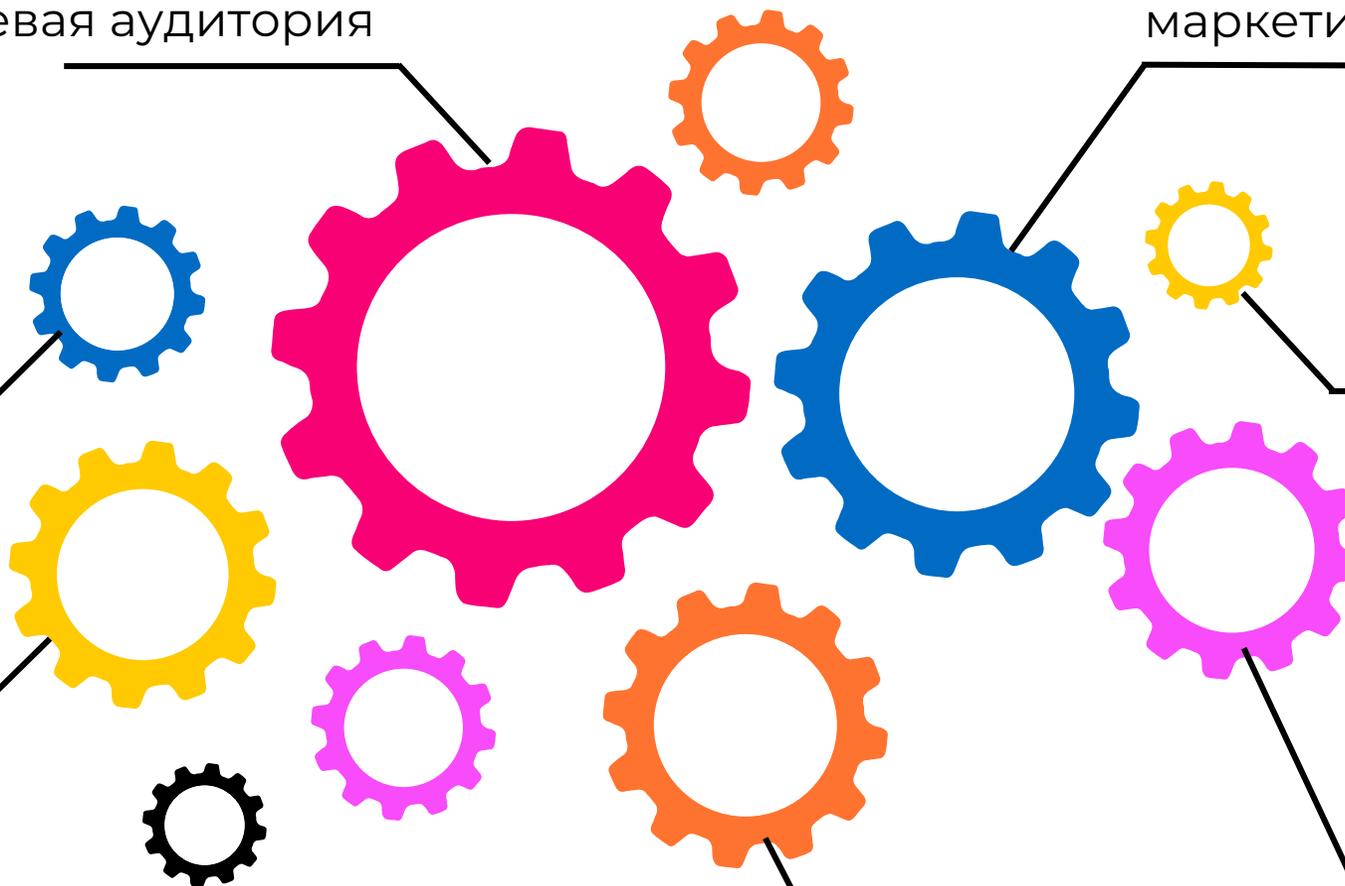
Активное
сообщество
партнеров

Растущий рынок

Сильная
управляющая
компания

Продуманная
система обучения

Узнаваемый бренд



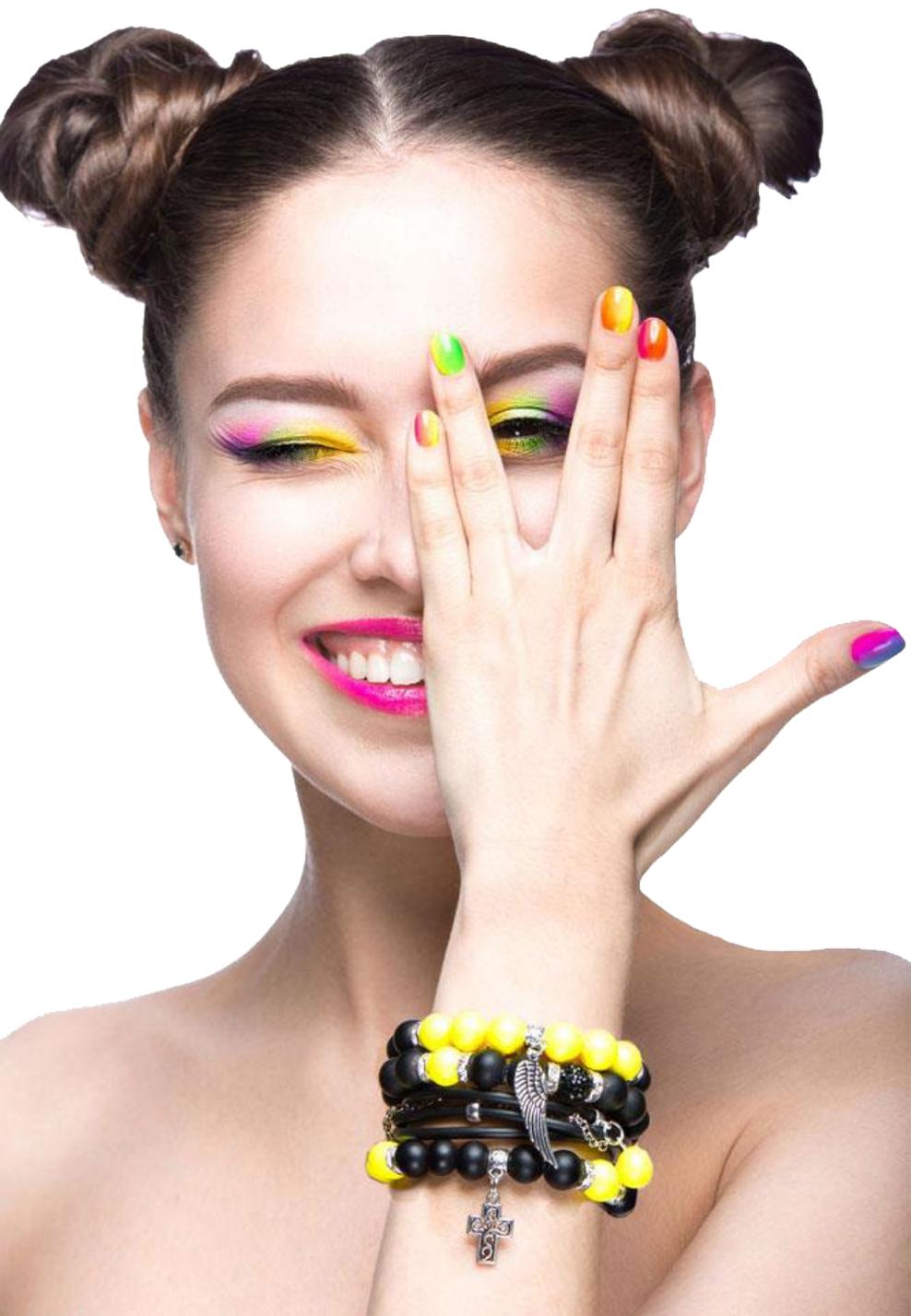
Студии красоты CITY NAILS - это оптимальный набор услуг в едином пространстве.

Студии красоты CITY NAILS созданы для тех, кто ценит отличный сервис, свое время и деньги.

Наш главный приоритет: комфорт, здоровье и безопасность наших клиентов.

Быть красивой проще, чем кажется



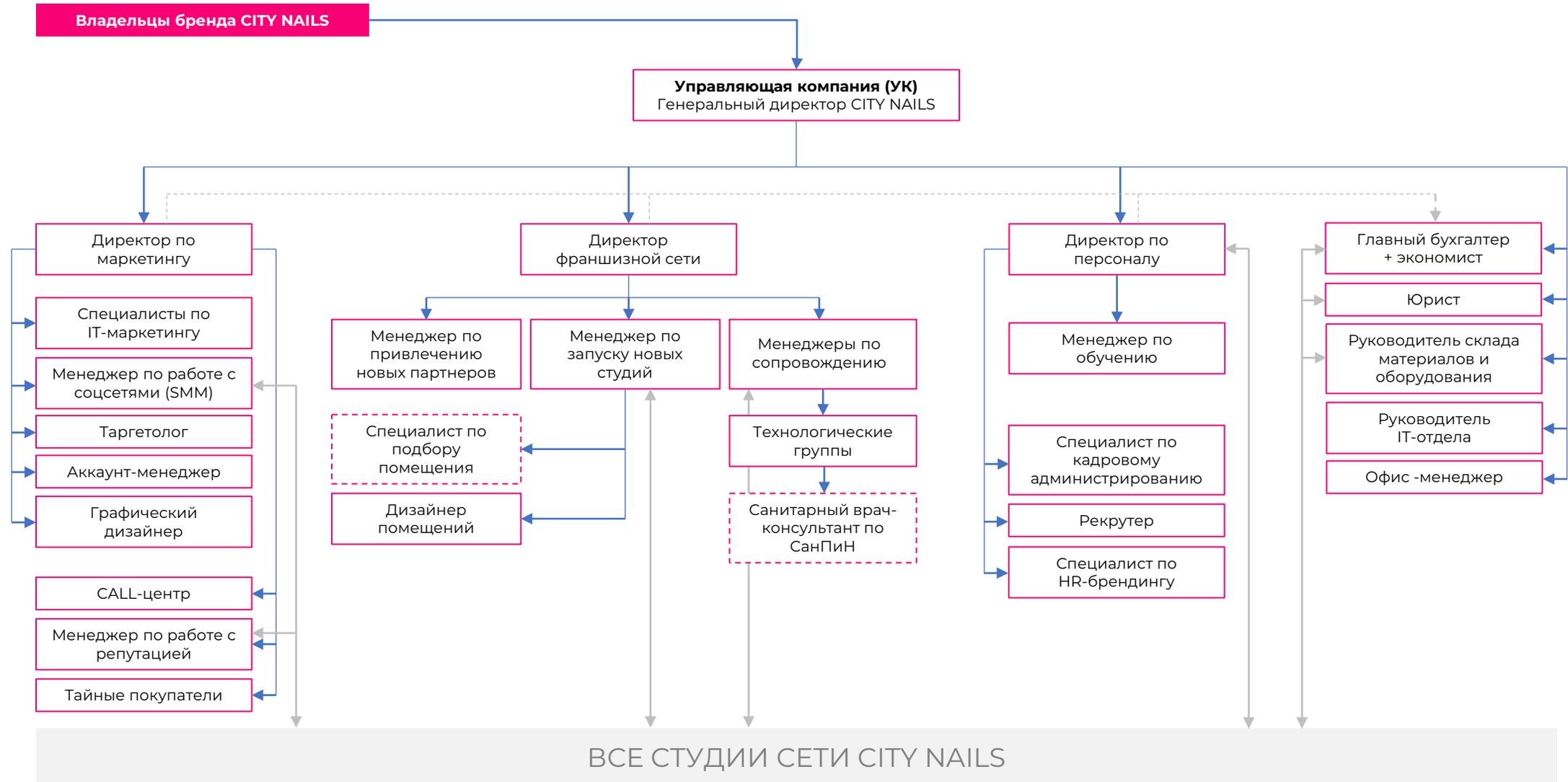


У НАС ЕСТЬ МИССИЯ

Создавая поток красоты, мы подчеркиваем
Вашу индивидуальность

Красота в деталях !

ОРГСТРУКТУРА УПРАВЛЯЮЩЕЙ КОМПАНИИ



КОМАНДА УК ДЛЯ взаимодействия с ПАРТНЕРОМ



Екатерина Зоммер
Директор УК



Алина Липчанская
Директор
франшизной сети



Диана Белоусова
Менеджер по запуску студий



Екатерина Егорова
Директор по маркетингу



Андрей Мамохин
Руководитель склада материалов



Анастасия Вязанкина
Менеджер по работе с репутацией

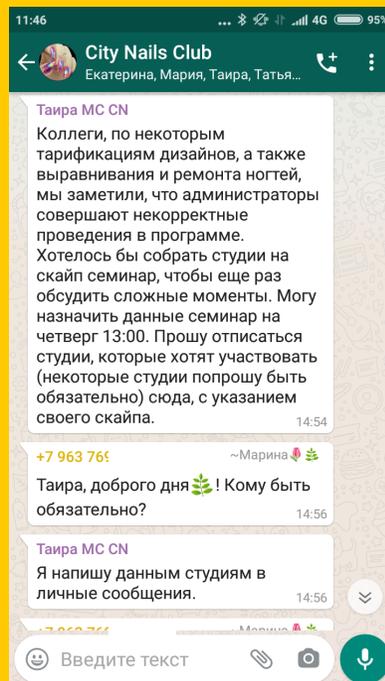
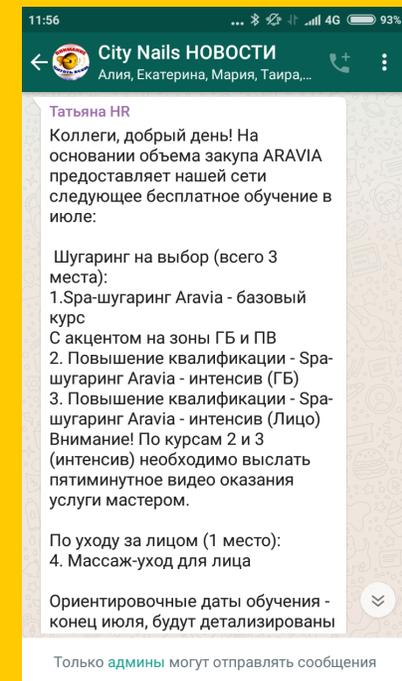
СЕМЬЯ CITY NAILS

Сеть CITY NAILS - это мощное сообщество предпринимателей, внутри которого все поддерживают друг друга, обучаются и растут!

Общие чаты партнеров сети для обмена новостями и опытом!

Регулярные встречи партнеров!

Нам важен каждый партнер!



У НАС СЕРЬЁЗНЫЕ ПЛАНЫ

250

партнеров

10

филиалов

к 2024 году



ПОДРОБНЕЕ О НАС МОЖНО УЗНАТЬ ЗДЕСЬ



Откройте студию красоты в Вашем городе вместе с нами!

* Нажмите на иконку – переходите на сайт

КОНТАКТЫ

По всем вопросам звоните или пишите в WhatsApp



Дарья Дозорова

Руководитель отдела продаж

[+7 \(916\) 863 54 53](tel:+79168635453)

Нажмите, чтобы начать беседу



info@citynails.studio

Присоединяйтесь, ждем Вас!